

Pressekit

Material und Fakten zur Berichterstattung über Cedivo

CEDIVO AUF EINEN BLICK

Unternehmen	Cedivo UG (haftungsbeschränkt), Köln
Gründer	Johannes Heickmann, ehemaliger Investment Manager (KfW Bankengruppe)
Gründung	2026
Mission	Betriebsinhaber sollen ihren Verkauf selbst steuern können: mit professionellen Unterlagen zum Festpreis, ohne Abhängigkeit von teurer M&A-Beratung. Ein Angebot, das es in dieser Form bisher nicht gab.
Zielgruppe	Inhabergeführte Betriebe (Handwerk, Dienstleistung), Unternehmenswert 300.000 bis 5 Mio. EUR
Produkt	Verkaufsanalyse, bankenfähiges Verkaufsprofil und anonymisierter Teaser
Preise	Festpreis ab 1.990 EUR
Kostenloses Angebot	Ratgeber, Fachartikel, Erklärvideos und Verkaufsreife-Check auf cedivo.de
Website	cedivo.de
Pressekontakt	Johannes Heickmann, jheickmann@cedivo.de, 0221 29256313

MARKT-KONTEXT

Kennzahl	Wert	Quelle
Übergabereife Familienunternehmen in Deutschland (2026–2030)	186.000	IfM Bonn, Daten und Fakten Nr. 37 (2025)
davon Nordrhein-Westfalen (Spitze aller Bundesländer)	rund 40.000	IfM Bonn, Daten und Fakten Nr. 37 (2025)
Senior-Unternehmer ohne geeigneten Nachfolger	48 %	DIHK-Report Unternehmensnachfolge 2024
Inhaber nicht rechtzeitig auf die Nachfolge vorbereitet	41 %	DIHK-Report Unternehmensnachfolge 2024
Übernahmeinteressierte mit Finanzierungsproblemen	34 %	DIHK-Report Unternehmensnachfolge 2025

LEISTUNGSUMFANG IM DETAIL

Paket	Inhalt	Preis	Lieferzeit
Standard	Verkaufsanalyse, Verkaufsprofil, Teaser, nexxt-change-Inserat	1.990 EUR	10 Werktage
Premium	Standard plus 45-Min-Strategiegespräch und Toolbox (5 Werkzeuge)	2.990 EUR	5 Werktage
Dokument-Update	Aktualisierung bestehender Unterlagen	890 EUR	2 Werktage

ZUM GRÜNDER

Johannes Heickmann war als Investment Manager bei der KfW Bankengruppe tätig und bringt zusätzliche Erfahrung aus einer Frankfurter Großbank mit. In seiner Laufbahn hat er Transaktionen mit einem Gesamtvolumen von mehreren hundert Millionen Euro begleitet. Dabei sah er, wie selbstverständlich große Unternehmen auf professionelle Verkaufs- und Bewertungsunterlagen zugreifen, während kleine und mittlere Betriebe diesen Zugang nie hatten. Genau diese Lücke schließt er mit Cedivo: institutionelle Methodik, übersetzt für Handwerk und Mittelstand, zum Festpreis.

Johannes Heickmann lebt mit seiner Frau und seinen zwei Kindern in Köln-Ehrenfeld.

ZITATE (ZUR FREIEN VERWENDUNG)

Zum Markt:

„Die großen M&A-Berater konzentrieren sich auf deutlich größere Transaktionen. Die Kammern leisten wichtige Arbeit, aber fertige Verkaufsunterlagen gehören nicht zu ihrem Auftrag. Ein SHK-Betrieb mit 800.000 Euro Umsatz fällt durchs Raster. Für genau diese Betriebe gab es bisher keine professionelle Alternative.“

Johannes Heickmann, Gründer von Cedivo

Zum Produkt:

„Bisher musste ein Handwerksmeister entweder alles alleine machen oder einen M&A-Berater mit Honoraren im fünfstelligen Bereich beauftragen. Wir schaffen eine neue Option: Der Inhaber behält die Kontrolle über seinen Verkaufsprozess, aber mit Unterlagen auf dem Niveau, das Banken und qualifizierte Käufer erwarten.“

Johannes Heickmann

WEITERFÜHRENDE LINKS

- Cedivo Website: <https://cedivo.de>
- Kostenloser Verkaufsreife-Check: https://cedivo.de/readiness_score.html
- Premium-Toolbox im Detail: <https://cedivo.de/toolbox.html>
- Analyse: Was bei nexxt-change-Inseraten fehlt: <https://cedivo.de/unternehmensnachfolge-boerse/>
- DIHK-Report Unternehmensnachfolge 2025: <https://cedivo.de/dihk-report-unternehmensnachfolge/>

Über Cedivo: Cedivo ist ein Kölner Unternehmen, das professionelle Verkaufsdokumentationen für KMU-Inhaber erstellt, als Festpreisprodukt, ohne stundenbasiertes Beraterhonorar.

Cedivo UG (haftungsbeschränkt) · cedivo.de · jheickmann@cedivo.de